

Account Manager inom ortopedi för svenska och norska marknaden.

NordiCare AB växer och vi söker nu en Account Manager till vårt ortopediteam för den svenska och norska marknaden. Vi söker dig som kan bidra med gedigen produkt- och branschkunskap och vill vara med i vår expansion och resa framåt.

Om tjänsten

Som Account Manager på NordiCare ansvarar du för försäljning till våra befintliga och nya kunder. Den huvudsakliga arbetsuppgiften är att bygga långsiktiga relationer, generera försäljning, identifiera nya affärsmöjligheter och lösa kundernas utmaningar.

Du ingår i vårt ortopediteam och arbetar med nyckelkunder på den svenska respektive norska marknaden. Ditt geografiska distrikt (inom respektive land) bestäms i överenskommelse med NordiCare beroende på din bostadsort.

Ortopediteamet ansvarar för vårt sortiment av ortoser, främst inom knä, fot, rygg och axel. Våra kunder är framförallt ortoped- och akutavdelningar på sjukhus samt privata ortopedkliniker. Du ansvarar för försäljningsutvecklingen inom ditt produktområde och distrikt under ledning av försäljningschefen och i samarbete med ditt team. Ditt arbete utgår ifrån budgeterad försäljning och planerade fokusprojekt.

Arbetsuppgifter

- Skapa tillväxt genom att utveckla och fördjupa affärsrelationerna till våra befintliga och nya kunder i Sverige samt Norge.
- Planera och genomföra fysiska möten hos våra kunder.
- Arrangera produktutbildningar och kundevents.
- Delta i, planera och följa upp mässaktiviteter.
- Arbetet är en heltidstjänst och du utgår ifrån ditt hemmakontor.

Din bakgrund och våra önskemål

Vi söker dig som antingen har erfarenhet från branschen med uppsökande försäljning mot vården *eller* har en klinisk bakgrund som exempelvis ortopedingenjör, gipstekniker, sjuksköterska, fysioterapeut eller motsvarande. Ortopedierfarenhet är ett önskemål (men inget krav).

För att lyckas i din roll som Account Manager är du bekväm med att arbeta mot våra ställda mål och du har även en stark egen drivkraft. Du har goda kunskaper i svenska och engelska och uttrycker dig väl i både tal och skrift. Kunskaper i norska är meriterande (men inget krav).

Tjänsten innebär resor och ca 40-50 övernattningar per år vilket innebär att du skall ha körkort och kunna resa obehindrat i tjänsten. Lämplig bostadsort är inom Skåne, VGR/Halland eller Stockholm (med ca 12 mils omkrets).

Dina personliga egenskaper

- Du är en driven och resultatinkriktad person.
- Du är social med god kommunikationsförmåga och har ett genuint intresse för människor.
- Du är nyfiken och vill förstå dina kunders beslutsprocesser.
- Du motiveras av att arbeta med produkter som förbättrar vården och vardagen för patienter och brukare.
- Du är ansvarstagande och självständig i ditt arbete.

NordiCare erbjuder

- En inspirerande arbetsplats bestående av kunniga och entusiastiska kollegor som ger dig en förstklassig support.
- Ett gediget introduktionsprogram, kontinuerlig utbildning i vårt produktsortiment och försäljningskunskaper.
- Goda karriärmöjligheter – antingen genom att klättra inom säljorganisationen eller inom våra andra fokusområden. Vi vill att du växer med oss!
- Konkurrenskraftig lön (fast + provision) och förmånliga anställningsvillkor som exempelvis extra tjänstepension, friskvårdsbidrag, tjänstebil, dator, telefon m.m. m.m.

Vill du veta mer?

För mer information kontakta försäljningschef Helena Peters på NordiCare, 0705-15 91 20 eller helena.peters@nordicare.se

Välkommen med din ansökan!

Skicka in din ansökan, märkt "Account Manager" innehållande CV/meritförteckning och en kort personlig beskrivning till helena.peters@nordicare.se.

Urval och intervjuer sker löpande. Välkommen med din ansökan!

Kort om NordiCare

NordiCare är ett branschledande svenskt företag som tillverkar och säljer medicintekniska produkter inom produktområdena ortopedi och kirurgi. Vår drivkraft är att skapa produkter och lösningar som ger våra kunder och patienter ett mervärde som bidrar till en bättre vård. Med över 20 års erfarenhet av sälj, upphandling och egen produktutveckling erbjuder vi professionell service inom våra samtliga expertisområden. Vår hemmamarknad är Norden och våra kunder finns i första hand på offentliga sjukhus och privata klinker.

Idag är vi cirka 25 anställda med huvudkontor i Viken utanför Helsingborg.

www.nordicare.se