

Export Account Manager

Nu ökar vi våra satsningar på fler marknader och söker en person med gedigen erfarenhet och dokumenterade framgångar med att självständigt bygga upp exportförsäljning.

Uppdraget blir att självständigt hitta och utbilda nya kunder och distributörer på prioriterade marknader i Europa för NordiCares sortiment av postoperativa- och kompressionsprodukter.

Vi söker en person som drivs av att göra affärer och som tycker att det är spännande att arbeta i den expansiva marknaden för estetisk och rekonstruktiv plastikkirurgi. Du har dokumenterad erfarenhet av export och internationell försäljning, gärna inom hälsa/medicintekniska produkter. Du är högskoleutbildad, t.ex. civilekonom, gärna kombinerat med någon form av medicinsk påbyggnad samt har erfarenhet från försäljning och internationella affärer. Du behärskar tyska och engelska flytande både i tal och i skrift på en affärsmässig nivå vilket är en förutsättning för denna tjänst, ytterligare språk är meriterande.

Som person är du ambitiös och effektiv, med starkt eget driv och initiativförmåga. Du är en seriös och säljande person som trivs och vinner respekt i internationella affärsmiljöer. Du är också en god lagspelare, som uppskattar att arbeta i team samtidigt som du tycker om att arbeta mycket självständigt. Du tycker om att vara välorganiserad, noggrann och kan hålla många detaljer och bollar i luften samtidigt. Viktigast av allt, att du skulle älska att sälja våra fina produkter!

Om rollen

Du kommer att ha ett självständigt ansvar för att lokalisera och utveckla kunder på prioriterade marknader i Europa, främst i Tyskland, och ansvara för försäljningen genom dessa. Din tjänst innebär uppsökande försäljning, hålla utbildningar, delta på mässor och demonstrera produkter. Det är viktigt att du tycker om och har möjlighet att resa mycket. Du blir en nyckelperson i företagets framtida utveckling vilket ställer höga krav på affärsmässig höjd och ambition. Du kommer att rapportera direkt till VD.

Vad vi erbjuder?

En unik möjlighet att få bygga upp en helt ny affärsverksamhet i NordiCare AB. Det är en heltidstjänst och du arbetar från en inspirerande arbetsplats i fräscha lokaler i Viken, goda karriär- och utvecklingsmöjligheter, internutbildning och konkurrenskraftiga villkor. Besök hemsidan www.nordicare.se för att läsa mer om våra produkter.

Ansökan

Vi behandlar alla ansökningar löpande, skicka in din ansökan och CV till bjorn.peters@nordicare.se. Vid frågor om tjänsten, välkommen att kontakta Helena Peters, 0705-159120, helena@nordicare.se

NordiCare AB utvecklar, tillverkar och distribuerar medicintekniska produkter inom kirurgi, ortopedi och rehab. Våra kunder finns på sjukhus och privata klinker. NordiCare är ett privatägt företag som grundades 2004 och idag är vi cirka 20 anställda med huvudkontor i Viken, Sverige.